

オリンピック不況2年前！今絶対にやっておくべきコトとは？

成長の絶対条件

セミナー

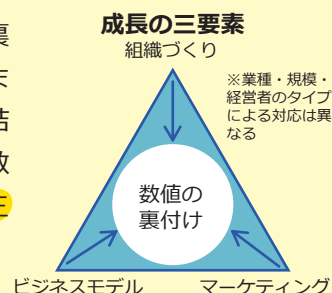
セミナー参加者だけの
3大特典付き！

2020年のオリンピックまで残すところ2年を切りました。世間では、待ちに待ったオリンピック！…ではありますが、開催に向けた巨額の公共事業が終わり、オリンピック終了後の日本経済は悪化する事が予測されています。また、日本の人口は年々減り続けており人手不足は深刻化するばかり、2019年10月からは消費税増税に伴う消費低迷も予測されています。そんな先行き不安な日本経済の中で、1円でも多くの利益を上げ企業を成長させ続ける為に、今何が出来るのか？ 今何を準備しておかなければならないのか？？
マーケットが縮む日本経済の中で、多くの企業を増収増益へと導いてきたG.S.ブレインズ税理士法人代表 近藤浩三が今、絶対にやっておくべきコトをギュッと2時間に凝縮してお伝えします。

当セミナーでわかる3つのコト

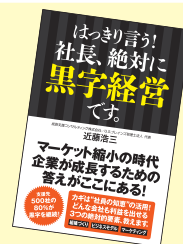
1 人手不足時代・不況に打ち勝つための経営理論「成長の三要素」の全体像が見える！

商品・サービスがなぜ選ばれているかを明確にし、営業・販促戦略、チーム作り、数字の裏付けを正しい知識をもって同時進行で行うと、お客様が集まり売上・利益は確実に上がります。多くの企業がやってはいてもどこか抜けていたり、間違ったやり方で行っているため結果に繋がっていません。我々は組織づくり、ビジネスモデル、マーケティング、それらを数値で裏づける事を「成長の三要素」と名付けその正しい知識をお伝えしています。**成長の三要素経営に取り組んでいる企業の9割は増収増益を継続しています。**当セミナーでは、数多くの成功事例を交えながら「成長の三要素」を分かりやすく解説致します。



2 売上を上げる為に今何をすべきかが具体的になる！

成長の三要素の中でも、ビジネスモデル・マーケティングは、売上に直結する取り組みです。わかっているも一体何から始めればいいのか、**自社の規模に合った取り組みとは何なのか...**成長している多くの企業を事例に取り上げながらすぐに役立つ情報をお伝えします。



3 組織化に向けて利益を増やすための数値の見方、考え方がわかる！

決算申告・納税の視点の他、組織化に向けた利益を増やす為の数値の見方・考え方をご存知でしょうか？成長支援グループでは、①「利益」を決めて、②「利益」を守り、③「利益」を活かす「成長の3ステップ」の重要性をご案内しています。当セミナーでは、その概要をステップごとにご説明いたします。



開催日

2018年11月15日(木)
①10:00～12:00
②18:00～20:00

会場

G.S.ブレインズ税理士法人
セミナールーム

講師

G.S.ブレインズ税理士法人
代表 近藤浩三

特典① 1時間個別経営相談
通常10,000円⇒無料!!

特典② 顧問先様のご紹介企業は
1名様のみ無料でご招待！

特典③ 近藤浩三著『社長！絶対に
黒字経営です。』を参加者
全員にプレゼント！

